

SOCO SYSTEM A/S

Pressemeddelelse, september 2009

**”Robot-In-A-Box” på leasing tjener penge til Merrild Kaffe fra dag 1
- Omkostning halveret - med fuld fleksibilitet.**

Fra 0 til drift på 3 uger!

Da Merrild Kaffe i uge 29 i år stod med en ny kunde, hvis produkter skulle håndteres umiddelbart efter sommerferien, var der behov for en hurtig indsats. Enten skulle man tilkalde vikarer til manuel palletering, eller firmaet skulle lynhurtigt anskaffe automatisk palletering. Ifølge fabrikschef hos Merrild Kaffe, Rune Engell-Hansen, var arbejdsmiljø og økonomi afgørende for, at beslutningen blev automatisk palletering. Men med 2 dage tilbage til sommerferien var der ikke tid til ”ingeniørprojekter” og ”skræddersyede løsninger”. Det var derfor uden tøven, at Rune Engell-Hansen onsdag i uge 29 tog fat i SOCO SYSTEM vedr. det unikke Robot-In-A-Box koncept. 2 dage efter var en aftale på plads, og fabrikschefen gik på ferie som planlagt. 3 uger senere, da Rune Engell-Hansen var tilbage, var robotten på plads og i drift hos Merrild Kaffe.

Leasingkontrakt – vejen til lynbeslutning og halvering af omkostning

Nøgleordet bag den lynhurtige beslutning var leasingaftalen. Rune Engell-Hansen beretter: ”Leasingaftalen gav os den ønskede fleksibilitet i kapitalbindingen og samtidig en relativt simpel og hurtig beslutningsproces. Når dertil kommer en leasingpris på blot ca. halvdelen af lønomkostningen til en ny medarbejder, var der ingen tøven mht. automatisering. Med robotten går regnestykket i plus fra dag 1, og den kører dag og nat.” Rune Engell-Hansen fortsætter: ”En anden gevinst ved leasingaftalen er fleksibilitet. Med leasingaftalen er vi ikke bundet længere ud i fremtiden, end at vi relativt hurtigt kan justere vores omkostninger til aktivitetsniveauet. Specielt med et nyt produkt er det en fordel, at vi ikke skal binde alt for mange penge i projektet, førend vi ser, om det bliver en succes.”

”Pak ud, tilslut, kør”

Ideen med Robot-In-A-Box er, at anskaffelsen af en robot skal være lige så let som køb af en mobiltelefon. Ingen komplicerede tilvalg/fravalg, ingen tilpasninger – det hele er inkluderet i standardmodellen. Robotten leveres tilmed med en foldbar rullebane, der uden videre går i indgreb med det eksisterende banesystem. Konceptet er kort sagt: ”Pak ud, tilslut, kør”. Indkøringstiden er reduceret til den tid, det tager at pakke Robot-In-A-Box ud. Fra det øjeblik, robotten er sat til, foregår alt intelligent og fuldautomatisk. Robotstyringen er forberedt til ”selvprogrammering”, så det sidste element af manuel indgriben elimineres: Ankommer en ny kassestørrelse til robotten, aflæses kassens dimensioner automatisk, styringen vælger det optimale palleprogram, og 30 sekunder efter er palletering i gang – uden at brugeren har rørt en finger. Fabrikschef Rune Engell-Hansen fortsætter: ”Den enkle håndtering er et vigtigt konkurrenceparameter for os, idet vi lynhurtigt kan omstille os til en ny kassestørrelse, f.eks. i forbindelse med kampagner. Det betyder også, at robotten – i modsætning til vores eksisterende palletering – er ideel som bufferkapacitet fra andre pakkelinier, når behovet pludselig opstår.” Også blandt medarbejderne er Robot-In-A-Box

blevet godt modtaget, dels fordi den ikke kræver konstant overvågning, og dels fordi den har betydet, at man har kunnet undgå ensidigt gentaget arbejde og tunge løft.

Serviceaftalen – sikrer drift langt ind i fremtiden

Et naturligt element i leasingkontrakten er den inkluderede serviceaftale. Hermed slipper Merrild Kaffe for at planlægge og forsøge at estimere omkostningen til service – og endnu vigtigere: Sikker og stabil drift er også på plads i kraft af jævnlige servicebesøg og hurtig udrykning. Fabrikschef Rune Engell-Hansen afslutter: ”Vi har, som alle andre, oplevet behovet for pludselig assistance, og her har SOCO SYSTEM altid været ”lige om hjørnet”. Dette er af meget stor værdi for en virksomhed som os, der arbejder i 2 skift for dagligt at dække en meget stor andel af forbruget til en kaffetørstig befolkning i Danmark, såvel som i udlandet.”

Om Merrild Kaffe A/S:

Merrild Kaffe A/S indgår sammen med Merrild Coffee Systems A/S og Blumøller A/S som den danske del af Sara Lee Norden, og dermed i en global gruppe af mærkevarevirksomheder indenfor dagligvareområdet. Sara Lee Norden omsætter for EUR 200 mio. og beskæftiger 500 medarbejdere.

FOTOS



Robot-In-A-Box – enkelt og naturligt integreret i Merrild Kaffes strømlinede pakkelinie.



Robot-In-A-Box – fylder ikke meget mere end en palleplads og derfor særligt attraktiv, hvor pladsen er trang.



En afslappet fabrikschef, Rune Engell-Hansen, kan berette, at Robot-In-A-Box har palleteret over 40.000 kasser uden stop i løbet af blot 2,5 ugers drift.